

Return on Invest Betrachtung: Lohnt MDM?

Das **Management von Stammdaten** ist einer der wichtigsten **Erfolgsfaktoren** für ein Unternehmen. Schlechte Datenqualität sowie intransparente und redundante Datenhaltung bedeuten ein erhöhtes Fehlerpotential, binden Ressourcen und verursachen Korrekturaufwände. Kostenintensivere IT- und Geschäftsprozesse, Fehlentscheidungen sowie sinkende Kundenzufriedenheit sind die Folgen. MDM dient der Beseitigung dieser einzelnen Datensilos und damit der Beseitigung von Inkonsistenzen. Es schafft somit eine konsistente Datengrundlage für Geschäftsprozesse und Entscheidungen. Ferner werden die Pflegeprozesse von Stammdaten transparent und nachhaltig steuerbar.

Leistungen ISB AG

- Potentialanalyse
- Toolauswahl
- Definition relevanter Größen
- Kosten-Nutzen Analyse
- ROI Berechnung

Dennoch ist es für Entscheider nach wie vor eine Herausforderung, sich für die Einführung einer MDM Software oder den Start eines initialen MDM Projektes zu entscheiden. Gründe hierfür sind mangelnde Transparenz bei Kosten und Nutzen, sowie damit einhergehend die Beantwortung der **Schlüsselfrage**, ob sich der **Invest rechnet** und das damit verbundene **Risiko vertretbar** ist.

Somit kommt der **Return on Invest (ROI) Betrachtung** große Bedeutung zu, um diese Unsicherheiten zu minimieren. Dem Unternehmen stehen hierzu notwendige **Informationen nicht immer in Gänze zur Verfügung**. Zu diesen zählen etwa Lizenz- und Wartungsgebühren der Toolanbieter sowie der Abdeckungsgrad individueller Anforderungen durch den im Standard enthaltenen Funktionsumfang. Ferner sind Erfahrungswerte wichtig, um Projektaufwände realistisch abschätzen und Einsparungspotentiale bei Prozessen und Ressourcen erkennen zu können. Mit Ihrer Erfahrung aus 15 Jahren MDM-Projekten kann die **ISB** helfen, diese **Informationslücken zu schließen**. Ihre Partnerschaften mit Toolherstellern ermöglichen fundierte und genaue Kalkulationen. Ergebnis sind aussagekräftige ROI Analysen für solide Startbedingungen erfolgreicher MDM Initiativen mit all Ihren Mehrwerten.

ROI Beispiel Materialanlage ERP

Ausgangsbasis ist ein Materialanlageprozess mit Liegezeiten, Medienbrüchen und manueller Übernahme in ein ERP System. Keine Stammdatenpflegeprozesse und Datenqualitätsmechanismen wie Dublettenprüfung, fachliche und technische Validierungen.

Umstellung des Anlageprozesses auf UI basierte Pflege mit integrierten Validierungen. Automatisierte Datenübernahme in das ERP System.

Erreichbare Ergebnisse mit MDM:

- Zeitreduktion Datenerfassung und -pflege um 1,5 Stunden / Produkt
- Falschanlage um 99 % reduziert
- Umsatzrendite um 2 % erhöht

Im Regelfall erreichen MDM Projekte nach 1,5 bis 2,5 Jahren den Break-Even, danach wird ein positiver Deckungsbeitrag generiert. Erhöhte Datenqualität und reduziertes Fehlerpotential sind sofort erreichbar. Weitere Informationen finden Sie unter www.isb-ag.de.

